

ជួបជាមួយម្ចាស់អាជីវកម្មដែលទទួលបានកម្ចីដែលមានការធានាពី CGCC ក្រោមគម្រោង ធានាឥណទានសម្រាប់វិស័យជលផល ក្រោយប្រមូលផល

Meet the Business Owner Who Received a Loan Guaranteed by CGCC under Post-Harvest Fisheries

លោក ចារ សុស្តី ម្ចាស់សិប្បកម្មផលិតផលជលផល ចារ សុស្តី

“ ដើម្បីស្នើកម្ចីអាជីវកម្មបានជោគជ័យ ខ្ញុំគិតថា ម្ចាស់អាជីវកម្ម គ្រប់រូប ត្រូវតែមានការតាំងចិត្តខ្ពស់ក្នុងការរៀបចំផែនការ អាជីវកម្ម ការទទួលស្គាល់ពីចំណុចខ្វះខាត និងការស្វែងរក យន្តការគាំទ្រសម្រាប់អាជីវកម្មរបស់ខ្លួន។ ជាពិសេសការ កំណត់គោលដៅអាជីវកម្ម និងផែនការចំណាយលើប្រាក់កម្ចី ដែលទទួលបាន ផ្អែកទៅតាមផែនការអាជីវកម្មដែលបាន កំណត់និងជាពិសេស ត្រូវកត់ត្រារបាយការណ៍ហិរញ្ញវត្ថុឱ្យ បានច្បាស់លាស់ ពីចំណូល ចំណាយ ចំណេញ និងខាត ប្រចាំខែ និងប្រចាំឆ្នាំ។ ”



(KH) វិស័យជលផល ជាវិស័យយ៉ាងសំខាន់មួយក្នុងការទ្រទ្រង់ និងជំរុញ កំណើនសេដ្ឋកិច្ចកម្ពុជា។ មិនតែប៉ុណ្ណោះ វិស័យនេះ ដើរតួនាទីយ៉ាងសំខាន់ ក្នុងការធានានិរន្តរភាពសន្តិសុខស្បៀង ប្រភពចំណូល និងការផ្តល់ឱកាស ការងារដល់ប្រជាពលរដ្ឋកម្ពុជា។

ខ្ញុំបាទឈ្មោះ ចារ សុស្តី សព្វថ្ងៃជាម្ចាស់សិប្បកម្មផលិតផលជលផល ចារ សុស្តី។ ខ្ញុំបានចាប់ផ្តើមបើកប្រតិបត្តិការអាជីវកម្មរបស់ខ្ញុំ នៅឆ្នាំ២០២២ ជាអាជីវកម្ម លក្ខណៈគ្រួសារ ក្រោយខ្ញុំបម្រើការងារជាមួយក្រុមហ៊ុនឯកជនមួយ ក្នុងវិស័យ កសិកម្មដែលផ្តោតលើវារីវប្បកម្មជាងមួយទសវត្សរ៍។ ការចាប់ផ្តើមរបស់ខ្ញុំ កើតឡើងដោយសារក្តីស្រមៃ និងក្តីស្រឡាញ់ក្នុងវិស័យកែច្នៃផលិតផល ជាពិសេសបទពិសោធន៍ ចំណេះដឹងជំនាញដែលខ្ញុំមានស្រាប់នៅក្នុងវិស័យ វារីវប្បកម្ម។ ប្រតិបត្តិការអាជីវកម្មដំបូងរបស់ខ្ញុំ មានបុគ្គលិកក្រៅម៉ោងចំនួន ៤រូប រហូតដល់ឆ្នាំ២០២៤ បានកើនឡើងរហូតដល់ ៨រូប ហើយចាប់ពីឆ្នាំ២០២៣ ផលិតផលរបស់ខ្ញុំបានចែកចាយ និងផ្គត់ផ្គង់ ២៥ខេត្ត/ក្រុង តាមបណ្តា អាហាររដ្ឋាននានា។ បន្ថែមពីនេះ ក្នុងឆ្នាំ២០២៥ ខ្ញុំក៏បានបង្កើនផលិតភាព និងកែច្នៃផលិតផលបន្ថែមទៀត រួមមានប្រហុកមណ្ឌល, ម្សៅត្រីប្រមាមណ្ឌល, និងម្សៅត្រីមណ្ឌល។

ក្នុងនាមជាម្ចាស់អាជីវកម្ម ការស្វែងរក និងការកៀរគរទុនសម្រាប់ពង្រីក និងអភិវឌ្ឍអាជីវកម្ម គឺជារឿងដ៏លំបាកមួយសម្រាប់ខ្ញុំ ដោយសារការខ្វះ ទ្រព្យធានាក្នុងការដាក់ស្នើកម្ចីអាជីវកម្ម។ ខ្ញុំធ្លាប់បរាជ័យក្នុងការដាក់ស្នើកម្ចី ដោយសារខ្វះទ្រព្យធានា និងកង្វះខាតការរៀបចំឯកសារ។ ប៉ុន្តែក្នុងឆ្នាំ២០២៤ ខ្ញុំទទួលបានព័ត៌មានពីគម្រោង កម្មវិធីហិរញ្ញវត្ថុគាំទ្រការវិនិយោគ (ISF) ពីគម្រោងអភិវឌ្ឍន៍ជលផលក្រោយប្រមូលផល (CAPFISH CAPTURE) ស្របពេលខ្ញុំមានគោលបំណងក្នុងការបង្កើនផលិតភាព និងពង្រីកអាជីវកម្ម។

ដោយស្ថានភាពអំណោយផល និងការទទួលបានគាំទ្រពីគម្រោង និង CGCC ដែលជាអ្នកគ្រប់គ្រងមូលនិធិរបស់គម្រោង ខ្ញុំក៏បានចាប់ឱកាសនេះ ដើម្បី សិក្សាពីលទ្ធភាពស្នើកម្ចី ហើយខ្ញុំបានជួបពិភាក្សាជាមួយធនាគារមេឃប៉ែង ដែលជាគ្រឹះស្ថានហិរញ្ញវត្ថុចូលរួមមួយរបស់ CGCC ជាមួយនឹងជំនឿទុកចិត្ត ក្នុងការប្រឹក្សា និងការទទួលបានកម្ចីអាជីវកម្ម។

ការធានាពី CGCC លើកម្ចីអាជីវកម្មរបស់ខ្ញុំ ពិតមានសារៈសំខាន់ណាស់ដោយសារ ជាធម្មតាមិនថាបុគ្គល ឬម្ចាស់អាជីវកម្មទេ ភាគច្រើន តែងតែមានជាប់ទ្រព្យ តម្កល់ជាមួយកម្ចីចាស់នៅធនាគារមុន ហើយប្រសិនបើចង់ស្នើកម្ចីបន្ថែម ច្រើនតែ មិនងាយមានទ្រព្យធានាដែលនៅសល់នោះទេ។ ជាមួយនឹងកម្ចីមានការធានា ខ្ញុំមានឱកាសក្នុងការពង្រីក និងកែលម្អហេដ្ឋារចនាសម្ព័ន្ធ ព្រមទាំងការទិញ គ្រឿងបរិក្ខារ ដើម្បីជំរុញប្រសិទ្ធភាព និងបង្កើនផលិតភាពអាជីវកម្មរបស់ខ្ញុំ។ ជាសមិទ្ធផល ខ្ញុំគ្រោងនឹងចេញនូវកញ្ចប់ផលិតផលចំនួន ៣ទំហំបន្ថែម គឺ ទម្ងន់១០ក្រាម ១០០ក្រាម និង២០០ក្រាម។ ខ្ញុំរំពឹងថា ខ្ញុំនឹងអាចនាំចេញ ផលិតផលរបស់ខ្ញុំទៅកាន់ទីផ្សារអន្តរជាតិនាពេលខាងមុខ នៅឆ្នាំ២០២៦ ព្រោះ ខ្ញុំមានគ្រឿងបរិក្ខារគ្រប់គ្រាន់ ដែលសិប្បកម្មខ្ញុំអាចផលិតក្នុងបរិមាណច្រើន និងផ្គត់ផ្គង់ទាន់ពេលវេលា។

ដើម្បីស្នើកម្ចីអាជីវកម្មបានជោគជ័យ ខ្ញុំគិតថា ម្ចាស់អាជីវកម្មគ្រប់រូប ត្រូវតែ មានការតាំងចិត្តខ្ពស់ក្នុងការរៀបចំផែនការអាជីវកម្ម ការទទួលស្គាល់ពីចំណុច ខ្វះខាត និងការស្វែងរកយន្តការគាំទ្រសម្រាប់អាជីវកម្មរបស់ខ្លួន។ ជាពិសេស ការកំណត់គោលដៅអាជីវកម្ម និងផែនការចំណាយលើប្រាក់កម្ចីដែលទទួល បាន ផ្អែកទៅតាមផែនការអាជីវកម្មដែលបានកំណត់ និងជាពិសេស ត្រូវកត់ត្រា របាយការណ៍ហិរញ្ញវត្ថុឱ្យបានច្បាស់លាស់ ពីចំណូល ចំណាយ ចំណេញ និងខាត ប្រចាំខែ និងប្រចាំឆ្នាំ។

Mr. Chav Soursdey, owner of Fisheries Processing Handicraft

EN The Fisheries sector is one of the key drivers in sustaining and promoting Cambodia's economic growth. Beyond that, this sector plays a significant role in ensuring sustainable food security, source of income, and providing employment opportunities for Cambodian people.

My name is Chav Soursdey, and I am the owner of Fisheries Processing Handicraft Chav Soursdey. My business started operating in 2022 as a family business, following a decade of my work with a private company in the agricultural sector, with a focus on aquaculture. This business was initiated from my dream and passion for food processing, particularly driven by the experience, knowledge, and skills I gained in the aquaculture sector. Initially, my first operation consisted of four part-time employees; by 2024, this number had expanded to eight employees. Starting from 2023, my products were distributed and supplied to 25 provinces/cities to various restaurants. Furthermore, in 2025, I scaled up production and processed more products, including Prahok Mondul, Prama Fish Mondul Powder, and Fish Mondul Powder.

As a business owner, accessing finance and raising funds to expand and develop my business was challenging because I lacked collateral to apply for a business loan. I had failed to obtain a business loan due to insufficient collateral and inadequate documentation. However, in 2024, I learned about the Investment Support Facility (ISF) project through the Post-Harvest Fisheries

Development Project (CAPFISH-CAPTURE), aiming to increase productivity and expand my business. With this favorable situation and the support of the project and CGCC as the fund manager, I seized the opportunity to explore applying for guaranteed loans. Then, Maybank, a Participating Financial Institution of CGCC, provided consultation to me on the guaranteed loan application.

CGCC's guarantee significantly supports me to obtain a business loan. Most individuals and business owners like me already have collateral pledged at previous bank loans, making it less likely for us to seek additional financing. With this guaranteed loan and the fund support from the ISF, I gained the opportunity to expand my business operations, upgrade my infrastructure, and purchase equipment, which significantly boosted efficiency and productivity. As a result, I plan to release three product packaging sizes: 10g, 100g, and 200g portions. I hope to export my products to the internal market by 2026, as I now have sufficient equipment to produce in large quantities and ensure timely supply.

To successfully secure a business loan, I believe every business owner must demonstrate a strong commitment to preparing a comprehensive business plan, be aware of their business's shortcomings, and necessary support mechanisms. More importantly, they should set clear business goals and plan the expenses based on the defined business plan, especially, maintaining financial records including monthly and annual income, expenses, profits, and losses.

